

# Vende tus servicios de Coaching

Training de Comunicación para Coaches

Posicionamiento en el mercado  
y herramientas de comunicación

*Curso 12h*



## ¿ERES COACH PERO NO SABES CÓMO VENDER TUS SERVICIOS?

*Aprende a comunicarte con tus potenciales clientes*

---

*Muchas veces el trabajo más duro no es tu propia actividad, si no venderla a los demás. Conectar con tus potenciales clientes es básico.*

***Tú necesitas clientes y sabes que tus clientes te necesitan a ti, pero***

***¿Lo saben ellos? ¿Cómo puedes hacer para comunicarte con ellos?.***

*En este training de 12h aprenderás a encontrar tu diferencial y tu voz propia.*

*También te enseñaremos a utilizar técnicas y herramientas onliney offline para ayudarte a conseguir tus objetivos.*

### **DESTINATARIOS**

- Coaches que empiezan a ejercer
- Coaches que quieren perfeccionar sus conocimientos de comunicación comercial.

### **OBJETIVOS**

- Saber encontrar tu diferencial
- Encontrar un nicho de mercado apropiado
- Entender cómo funciona la comunicación comercial
- Aprender y saber usar técnicas y herramientas off line y on-line para comunicarte con tus potenciales clientes
- Disponer de unas directrices prácticas para elaborar un plan estratégico de comunicación



# PROGRAMA

## 1. Tú

- Vender sin miedo
- El Síndrome del impostor

## 2. El Plan de comunicación

- Objetivo
- Análisis de la situación
- Público objetivo
- **El mensaje**
- Estrategia Online
- Calendario
- Presupuesto

## 3. Marketing Online

- Social Media Marketing
- Contenidos
- Reputación online
- Community management
- Conversación con los seguidores
- Blog
- Facebook
- Instagram
- Twitter
- LinkedIn
- Youtube,
- Herramientas y aplicaciones





## **NACHO HERRERO**

*Profesional de la comunicación y publicidad desde 1999. Especializado en redes sociales desde 2011. Diplomado en publicidad y Community Manager (ICOMI y OBS) y en Curso de profundización en Comunicación política 2.0 (IPolitics - ICPS). Ha sido Director de Redes Sociales en Xenesis, Director Creativo en Sottolineo, Community Manager del Museu de les Cultures del Món de Barcelona, Museu Etnològic, EstrenAuto, Escandinava Electricidad y profesor de Redes Sociales del centro de formación SC2. Ha trabajado para la Conselleria d'Interior (112). Coach y trainer de Quantumbcn*





***DURACIÓN, INVERSIÓN,  
FORMAS DE PAGO Y  
SUBVENCIÓN***



**DURACIÓN**

Total: 12 h

**CUÁNDO**

Abril 2019

**DÓNDE**

Sala Innovating Talent  
(Carrer Casp, 116, 1º Dto. 1-D, 08013 Barcelona)

**INVERSIÓN**

90€ (+ IVA) / persona (grupo mínimo 5 personas)

Inscríbete 93 117 1095  
[inscripciones@quantumbcn.com](mailto:inscripciones@quantumbcn.com)  
[www.quantumbcn.com](http://www.quantumbcn.com)