

GUSTAVO LÓPEZ BEHAR

APTITUDES

Orientado a objetivos, enfocado, flexible, persistente, creativo, visión sistémica, generador de aprendizaje, acción y cambio.

Lenguas: español, inglés, portugués, alemán

EXPERIENCIA

Trainer y Coach | Argencard-Mastercard, Siemens, BASF, Audi, Ricoh, Sharp, Asturiana de Zinc, AENOR, Chiquita España, Polymedic2000, Roig Sat, Mutua Cyclop, Hosp. General de Cataluña, AKO Electrónica, SAR, Acesa-Abertis, Idealista.com. Xerox, GSF, GFT, DKV, INAP, Ayunt. Badía del Vallés, David Lloyd-Club Turó, Terramar Club de Golf. Club Nautic El Masnou, Aspronaga, Universidad de Lasalle | 1986 – 2018

Participé en proyectos de formación de vendedores, miembros de atención al cliente, ejecutivos, managers y miembros de diversos departamentos como finanzas y administración, entrenando habilidades de Liderazgo, Empowerment, Delegación, Comunicación, Negociación, Toma de decisiones, Motivación, Gestión del tiempo, Gestión del estrés, Gestión por objetivos, Trabajo en equipo, Ventas, Atención al cliente, Formación de formadores, Gestión del cambio, Coaching de Ejecutivos, Managers y Equipos.

EDUCACIÓN

Psicólogo | 1986 | Univ. Buenos Aires.

Psicólogo Social | 1988 | Esc. de Psicología Social E. Pichón Rivière-Univ. de San Pablo

Coach | 2005 | OlaCoach - Certificado por ADESCO

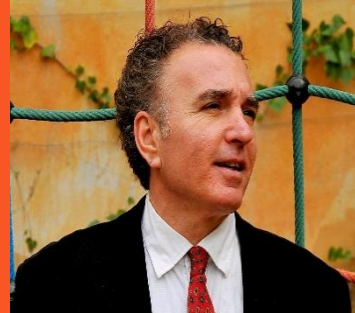
Master en Problem Solving | 2012 | Esc. Giorgio Nardone-Italia.

Practitioner en PNL | 2008 | Inst. Gestalt-Barcelona.

Ludo Formador | 2008 | Espailudic.

Certificado en Neurociencia Aplicada al Desarrollo Personal y Profesional | 2014 | ANE: Academia Neurociencias y Educación- Alemania.

Consultor - Trainer - Coach



glopezbehar@

quantumbcn.com



+34 93 117 1095

+34 659 847 856



quantumbcn



quantumbcn

www.quantumbcn.com

Skype: Consulting_quantumbcn

MI ENFOQUE PROFESIONAL

Desde mi especialidad en Neurociencias aplicadas, me enfoco en el alto rendimiento, inteligente, sistémico y sostenible, tanto en autónomos y emprendedores como en ejecutivos, managers y miembros de equipos de trabajo, vendedores y miembros de atención al cliente. Actualmente, entrenando a partidos políticos y ONG's, en habilidades de neuromarketing político y para vender ideas; dirigiendo un master de coaching; participando en formaciones en empresas.